

H1 SEL



H1 SEL

è utilizzato da
oltre 220 utenti
all'interno di
oltre 27 studi
e aziende.

RICERCA DIRETTA TARGET LIST

- Sezione dedicata alla raccolta dei dati acquisiti durante la ricerca diretta.
- Registrazione delle esplorazioni e di tutti i contatti avuti nell'azienda bersaglio.
- Produzione e stampa dell'organigramma dell'azienda esplorata.
- Creazione automatica dei report di ricerca con i dati dell'azienda esplorata e l'elenco dei nominativi ottenuti con le relative informazioni.
- Inserimento note relative all'attività della ricerca.
- Controllo e blocco delle attività di ricerca diretta all'interno di aziende clienti o ad esse collegate.
- Disponibilità immediata dei dati acquisiti durante la ricerca per tutti gli utenti del sistema e per eventuali ricerche future.

ANAGRAFICA CANDIDATI

- **Form di autocandidatura Internet con ingresso diretto nel data base.**
- **Sistema cortesia candidati con spedizione messaggi, lettere ed e-mail automatizzabile.**
- Archiviazione veloce CV cartacei e gestione ottica - tramite scannerizzazione.
- Archiviazione CV pervenuti via e-mail.
- Associazione di qualsiasi tipo di file ai candidati.
- Ricevimento dati da altri sistemi.
- Controllo omonime.
- Migrazione iniziale da altri data base.
- Gestione privacy.

GESTIONE DELLA COMMESSA/RICERCA

- Inserimento candidati in commessa a video.
- Ricerca candidati in archivio con multicriterio.
- Visualizzazione dei documenti digitalizzati.
- Registrazione di tutti gli avvenimenti.
- Ricezione automatica risposte ad annunci collegati alla commessa.
- Controllo parametri di commessa.
- Produzione modelli Word ed Excell di presentazione con i dati dell'avanzamento della ricerca.
- Spedizione automatica materiale ai clienti.

GESTIONE DELLA COMMESSA

- Spedizione automatica e-mail a elenco di candidati.
- Produzione modelli Word, lettere, SMS ed e-mail.
- Controllo ritardi operativi.
- Visualizzazione situazione candidati generale.
- Sistema automatico di sgancio candidati.
- Visione delle commesse chiuse con recupero integrale di tutti i dati e dello storico di ricerca.
- Registrazione dello storico dei candidati e della commessa.
- Gestione compensi di commessa.
- Sistema cortesia candidati inseriti all'interno della commessa.

INTERNET

- **Form di autocandidatura in Internet collegato al data base con ingresso diretto.**
- **Tecnologia avanzata per la connessione remota di altre filiali.**
- Connessioni remote.
- Predisposizione per reti geografiche.
- Produzione e spedizione diretta e-mail.
- Ricevimento diretto di e-mail collegate agli annunci.
- Visualizzazione commesse e annunci all'interno del sito Internet aziendale.

CONTROLLO QUALITÀ PROCESSI

- Controllo informatico delle non conformità.
- Pannello di controllo del responsabile della qualità.
- Verifica dei parametri obbligatori.
- Aumento minimo del materiale cartaceo per l'applicazione del modello.
- Analisi e statistiche sulle non conformità rilevate.
- Sistema di "avvertimento" per i controlli manuali.
- Applicazione del modello ai processi presenti.
- Differenziazione del modello per commessa.
- Rintracciabilità di tutti i processi.

[Manuale disponibile a richiesta.](#)

LEGGE N° 675/96 PRIVACY

- **Adeguamento completo alle norme sulla privacy e sulla sicurezza dei dati.**
- Registrazione e segnalazione all'utente di tutte le operazioni critiche.
- Visualizzazione delle operazioni controllate da parte dell'utente Administrator.
- Utilizzo di data base relazionali a norma legge n° 675/96 - D.P.R. 318/99.
- Verifica della chiave interna dei client.
- Collegamenti remoti con criptazione dei dati.

Manuale disponibile a richiesta.

PROTEZIONE DATI D'ARCHIVIO

- Controllo stampe ed esportazioni, con registrazione dell'utente e dei parametri di esportazione.
- Blocco dell'inserimento in commessa di dipendenti di aziende clienti.
- Controllo delle attività che prevedono la divulgazione dei dati dei candidati nel rispetto della legge.
- Rispetto delle "misure minime di sicurezza" legge n° 675/96 - D.P.R. 318/99.
- Utilizzo di un data base professionale relazionale.
- Possibilità di sezionamento del sistema in ogni singola funzione e di blocco dell'accesso di ciascuna di esse a utenti specifici.
- Attribuzione di candidati a consulenti con segnalazione allarme in caso di violazione.
- Attribuzione di clienti a consulenti con segnalazione allarme in caso di violazione.

GESTIONE CONTATTI COMMERCIALI

- Gestione dei contatti commerciali con clienti.
- Stampa automatica etichette per le spedizioni postali.
- Spedizione diretta messaggi e-mail e produzione documenti personalizzati.
- Associazione tra cliente e consulente per la definizione delle responsabilità dei rapporti commerciali.
- Controllo dell'avanzamento delle attività commerciali.

ANAGRAFICA CLIENTI E AZIENDE ESTERNE

- Anagrafica clienti.
- Contatti interni.
- Spedizione diretta di e-mail.
- Sistema cortesia clienti con spedizione messaggi, lettere ed e-mail automatizzabile.
- Protezione dipendenti clienti.
- Attribuzione cliente a consulente.
- Controllo dei contatti avuti.
- Registrazione delle spese collegate al cliente.

GESTIONE OFFERTE

- Gestione delle offerte presentate ai clienti.
- Registrazione di tutti i dati del contratto.
- Statistiche sulle offerte presentate.
- Apertura diretta della commessa in base all'accettazione dell'offerta.
- Registrazione del tempo dedicato alla stesura delle commesse.
- Collegamento diretto al modulo di Controllo di Gestione per analisi e statistiche.

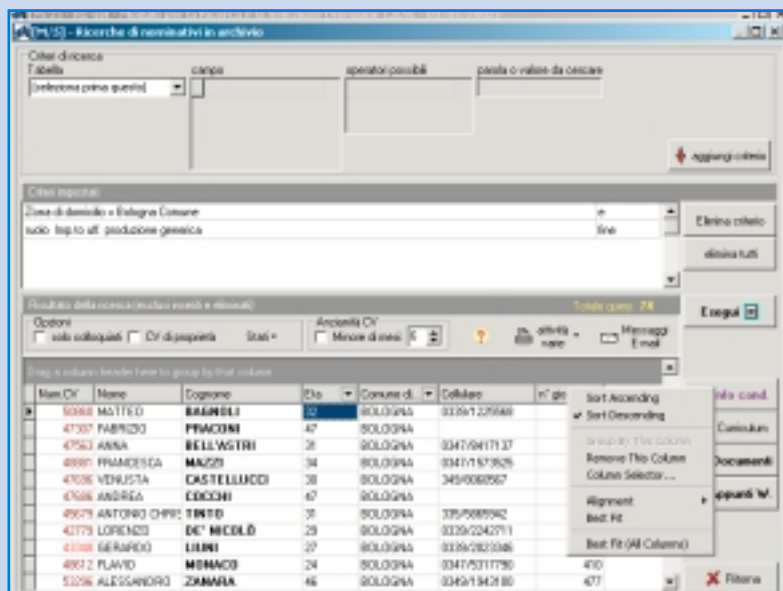
CONTROLLO DELLE ATTIVITÀ

- Controllo dell'avanzamento delle commesse.
- Controllo dei tempi e delle attività di commessa.
- Visualizzazione immediata di eventuali ritardi o dimenticanze.
- Rilevamento automatico dei tempi dedicati all'archiviazione CV e allo svolgimento delle commesse.

| ID | Cliente | Entro | Posiz/Posizione ic | Da fatturare | Selezione | Stato |
|------|---------|------------|--------------------------------|--------------|-----------|--------|
| 1514 | RE | 31/01/2002 | 1 Diagnostico tec. stati o/a | € 1.300,00 | Guaris | attiva |
| 1336 | CA | 11/06/2001 | 1 Tecnico Sala Montaggio | € 1.007,00 | Guaris | attiva |
| 1572 | CA | 16/02/2002 | 4 Addetta mecc. utensil o/a | | Guaris | attiva |
| 1573 | CA | 14/02/2002 | 1 Montatore mecc. mont. UTI | € 1.000,00 | Guaris | attiva |
| 1675 | CA | 25/03/2002 | 1 Project Manager | € 2.500,00 | Guaris | attiva |
| 1363 | CF | 06/11/2001 | 1 Project Manager | € 2.504,00 | Guaris | attiva |
| 1594 | CF | 08/05/2002 | 1 PROGETTISTA MECC. AUT | | Guaris | attiva |
| 1247 | CA | 03/07/2001 | 5 Programmatori | € 3.615,20 | Guaris | attiva |
| 1513 | DE | 12/03/2002 | 1 Manutenitore elettrico/termo | € 2.000,00 | Guaris | attiva |
| 1581 | DL | 17/01/2002 | 1 Tecnico Elettronico Labor. | € 2.325,00 | Guaris | attiva |
| 1584 | DL | 21/02/2002 | 5 Diagnostico tec. stati o/a | € 3.000,00 | Guaris | attiva |
| 1583 | DL | 12/03/2002 | 1 Controllo di gestione | € 2.750,00 | Guaris | attiva |
| 1622 | DL | 26/03/2002 | 1 Ricerca & Sviluppo mecc. | € 2.500,00 | Guaris | attiva |
| 1601 | DL | 04/04/2002 | 1 Progettista tec. zibessatu | € 3.300,00 | Guaris | attiva |
| 1586 | DL | 15/05/2002 | 1 Resp. Logistica | € 2.000,00 | Guaris | attiva |
| 1629 | DL | 03/04/2002 | 1 Programmatori | | Guaris | attiva |
| 1576 | Po | 26/02/2002 | 1 Tecnico elettrico/telefonico | € 1.000,00 | Guaris | attiva |
| 1533 | RE | 30/01/2002 | 1 Diagnostico tec. stati o/a | | Guaris | attiva |

GESTIONE DEGLI ANNUNCI

- Produzione e pubblicazione annunci.
- Collegamento annunci a ricerche.
- Visione dei candidati che rispondono ad un annuncio e possibilità di inserirli direttamente in commessa.
- Analisi e statistiche sulle risposte.
- Sistema di ricevimento diretto risposte via e-mail.
- Sistema di ricevimento diretto risposte via Web.
- Listino società pubblicitarie.
- Listino del cliente.
- Registrazione dei prezzi applicati al cliente.
- Gestione automatica dei prezzi di mercato.
- Multipubblicazione e associazione ad ogni annuncio di più posizioni e commesse.



GESTIONE DELLE RISORSE INTERNE

- Anagrafica del personale interno.
- Controllo del personale impiegato nelle attività.
- Valutazione del personale, modello delle competenze.
- Registrazione variazione delle competenze.
- Organizzazione della formazione.
- Modulo delle richieste interne.
- Organigramma interno.
- Definizione delle responsabilità, dei mansionari e delle dipendenze.
- Sezionamento del sistema con vari livelli di accesso.
- Piano ferie.
- Registrazione materiale consegnato.

FATTURAZIONE

- Fatturazione automatica dai dati di contratto.
- Controllo previsioni di fatturato.
- Stampa della fattura.
- Registrazione diretta in controllo di gestione.
- Controllo dati cliente.
- Registrazione costi extra di commessa.

CONTROLLO DI GESTIONE

- Controllo e gestione delle offerte.
- Creazione contratto e commessa in seguito ad accettazione d'offerta.
- Time report per preventivo, contratto, offerta, commessa, annuncio.
- Voci di ricavo.
- Voci di costo.
- Produzione automatica report e statistiche di controllo.
- Inserimento costo orario del personale e calcolo dei costi di esercizio.

DATI COMMERCIALI:

H1 SEL è un sistema dedicato all'informatizzazione totale di grandi studi di consulenza con oltre 8 utenti dedicati alle attività di ricerca e selezione.

H1 SEL Junior è un sistema dedicato all'informatizzazione di piccoli e medi studi di consulenza con minimo 2 e massimo 8 utenti dedicati alle attività di ricerca e selezione.

DATI TECNICI:

H1 SEL versione Client Server realizzato in Delphi a 32 bit.
Data base: SQL Server 2000.

Interfaccia Web disponibile su richiesta.
Collegamento diretto con Internet per la spedizione di messaggi, e-mail e SMS.



EBC Consulting Srl

Via Brugnoli, 7 - 40122 Bologna (Italy)

Tel. +39 051 55.66.66 - Fax +39 051 55.50.89

e-mail: floreani@ebcconsulting.com

softwareh1@ebcconsulting.com

Internet: www.softwareh1.com